

eWork®



# eWork januari – september 2010

Claes Ruthberg, vd

Presentation den 22 oktober 2010

## Om oss

- Marknadsledande konsultmäklare i Norden
- Startade i Sverige år 2000
- Över 40 000 konsulter i nätverket inom IT, telekom, teknik och verksamhetsutveckling
- >1 700 konsultuppdrag under Q3
- Kunder och kontor i hela Norden



**Vår vision:**  
**Konsulter till alla kunder**  
**Kunder till alla konsulter**



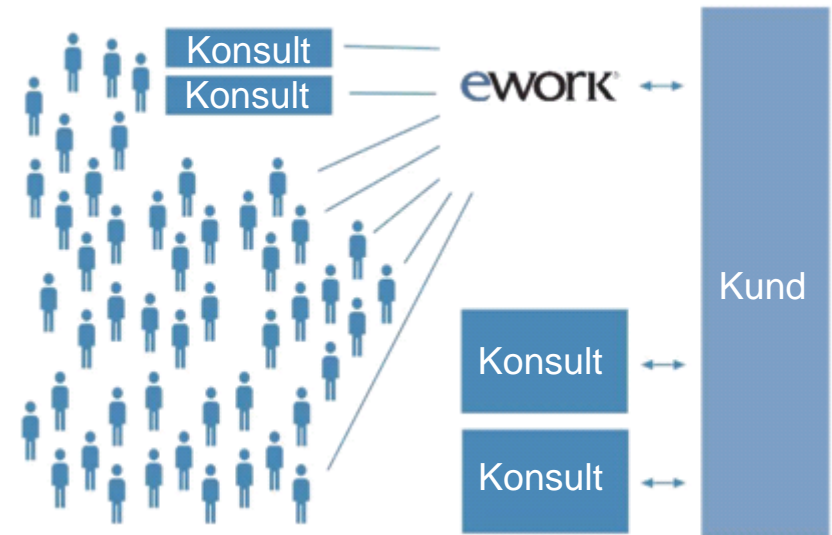
# Väsentliga händelser under tredje kvartalet 2010

- Förbättrad orderingång, fakturering och lönsamhet
- Fler förfrågningar
- Förstärkning av säljorganisationen
- Tillfredställande nykunds försäljning
- Kärnverksamheten är Sourcing Management
- Fokus på nya erbjudanden
- Kunddriven expansion
- Ramavtal med stora kunder såsom Telenor och Göteborgs stad
- Staffan Salén ny styrelseordförande



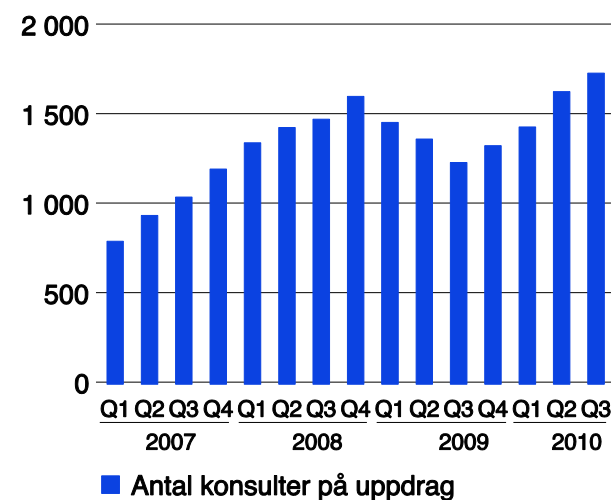
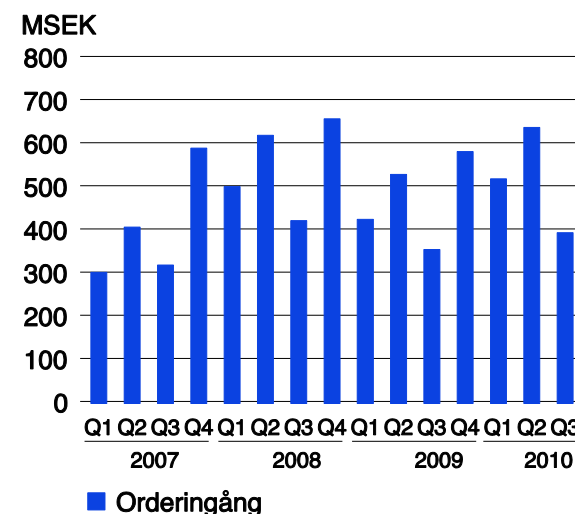
# 10 år av dynamisk utveckling

- Innovativ affärsmodell som ritat om kartan på IT-konsultmarknaden
- eWork har gjort konsultmäklari till ett nytt branschsegment
- Branschledande position
- Sveriges 5:e största IT-konsultföretag 2009 enligt Veckans Affärer
- Trots det: Ännu 70% som inte anlitar eller känner till konsultmäklare



# Positiv försäljningsutveckling första 9 M 2010

- Marknaden stabiliserades
- Klar förbättring från 2009
- Orderingång 1557 MSEK (1 315)
- 1716 konsulter på uppdrag i Q3, det högsta antalet någonsin

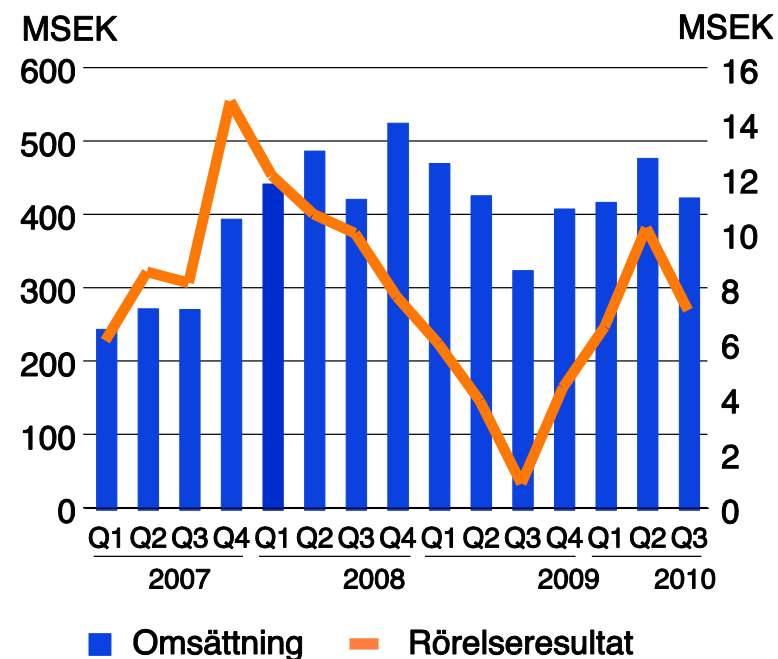


# Förbättrad omsättning och lönsamhet

- Omsättningen första 9 månaderna något högre än 2009 med positiv försäljningstrenden
- Besparingar får effekt, 20 MSEK/år

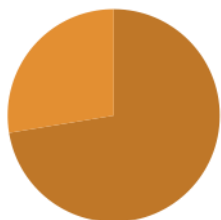
## Tredje kvartalet

- Nettoomsättning 425,6 MSEK (326,9)
- Rörelseresultat 7,2 MSEK (0,9)
- Rörelsemarginal 1,7 % (0,3)



# Sverige

- Positiv nykunds försäljning och stigande fakturering
- Ökad efterfrågan
- Något avtagande prispress
- Effektivare konsulthantering
- Minskade kostnader

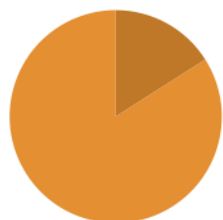


MSEK	Q3 2010	Q3 2009	9 M 2010	9 M 2009
Nettoomsättning	310,9	232,2	971,1	885,4
Rörelseresultat	5,9	0,9	20,0	9,0



# Finland

- Försäljningen tar fart efter lågkonjunkturen
- Förbättrat resultat tack vare kostnadssänkningar
- God lönsamhet trots sen-cyklisk marknad

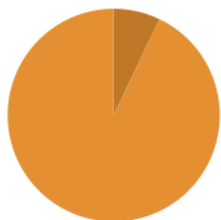


MSEK	Q3 2010	Q3 2009	9 M 2010	9 M 2009
Nettoomsättning	63,3	54,3	197,9	198,2
Rörelseresultat	2,7	2,0	8,5	7,1



# Norge

- Fortsatt positiv försäljningsutveckling
- Stor andel övertagsaffärer – lägre marginaler
- Fokus på effektivitet och förbättringar

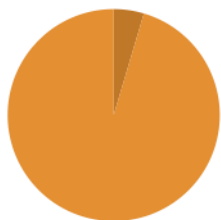


MSEK	Q3 2010	Q3 2009	9 M 2010	9 M 2009
Nettoomsättning	31,6	24,4	102,1	85,5
Rörelseresultat	0,3	0,4	1,9	2,4



# Danmark

- Stabilisering och förbättring från en låg nivå
- Organisationen fungerar nu bra, målinriktad nykunds försäljningen
- Konceptet bevisat att det fungerar



MSEK	Q3 2010	Q3 2009	9 M 2010	9 M 2009
Nettoomsättning	19,8	15,7	54,5	60,0
Rörelseresultat	-0,2	-1,2	-1,9	-3,7



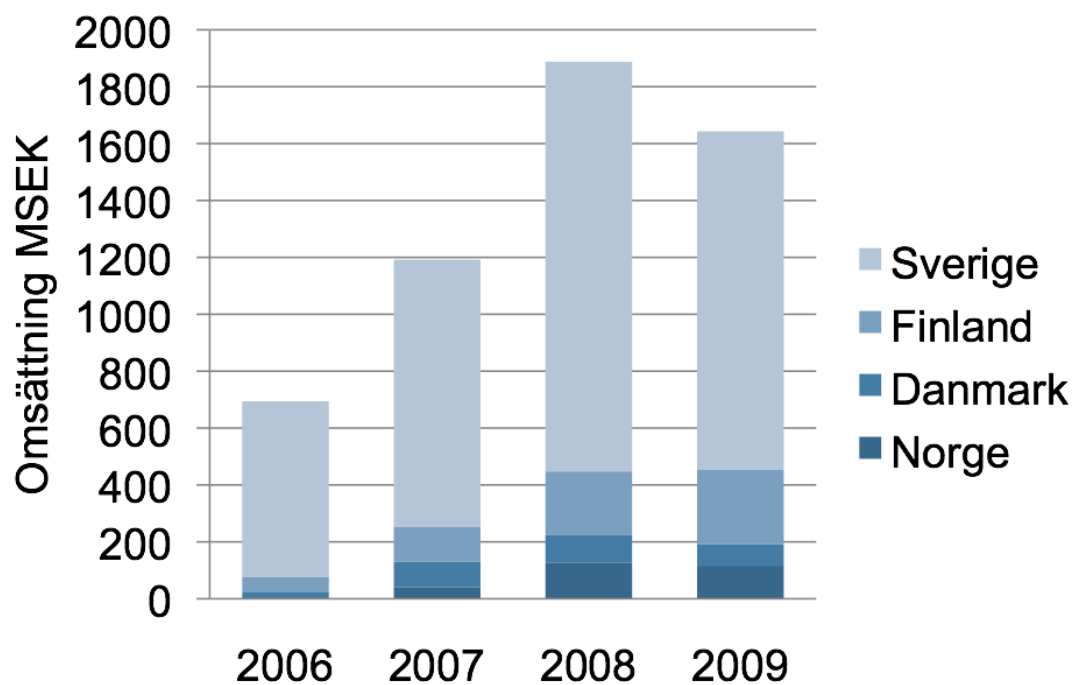
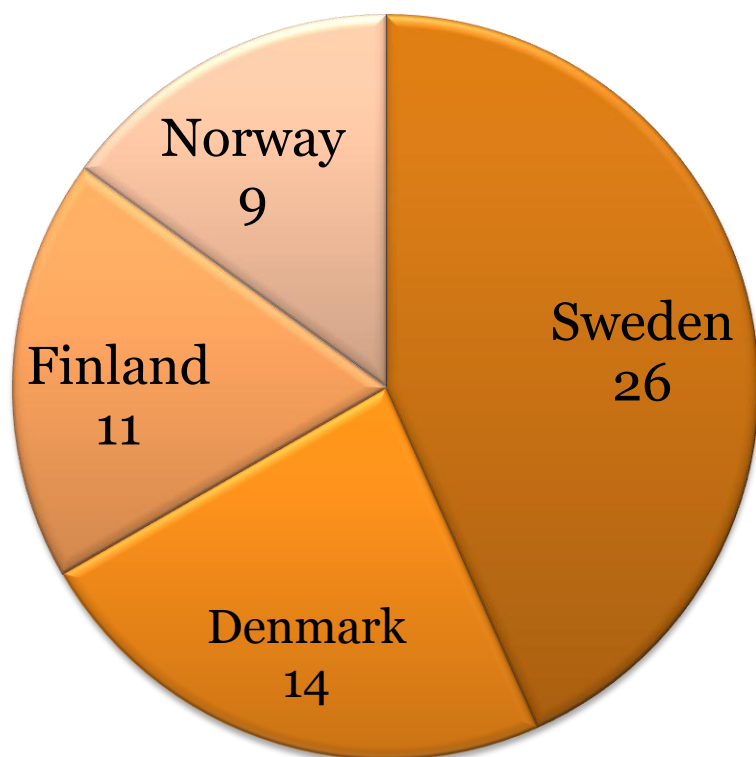
# Sammanfattning, koncernen i siffror

<i>MSEK</i>	Juli-sep 2010	Juli-sep 2009	Jan-sep 2010	Jan-sep 2009	Helår 2009
Nettoomsättning	425,6	326,6	1 325,6	1 228,9	1 640,1
Rörelseresultat	7,2	0,9	24,0	10,8	15,2
Resultat före skatt	7,2	0	23,1	10,2	15,5
Resultat efter skatt	6,0	-0,1	18,9	7,3	11,9
Kassaflödet, löpande verksamheten	-7,1	13,1	-24,9	-22,2	14,1
Rörelsemarginal, %	1,7	0,3	1,8	0,9	0,9
Soliditet, %	17,2	19,0	17,2	19,0	18,4



# God marknadspotential även efter historisk tillväxt

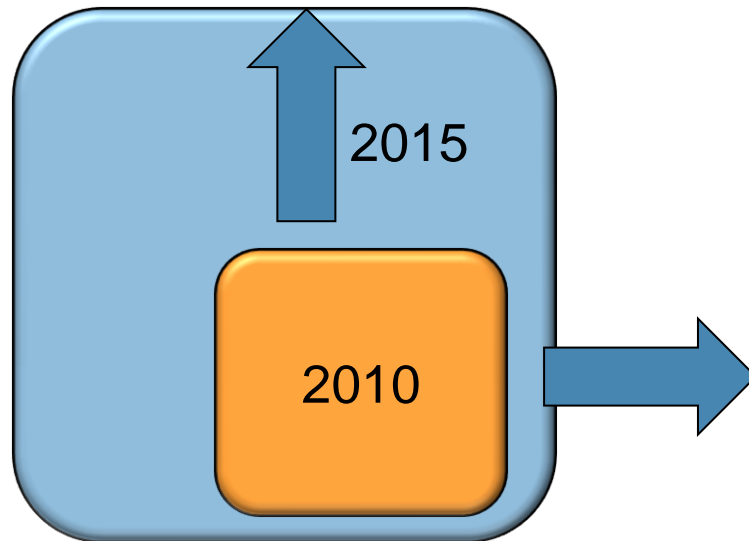
## Nordiska konsultmarknaden: 60 GSEK



# eWorks nya mål: 5 – 5 – 15

- 5 miljarder kronor i omsättning
- 5 procents rörelsemarginal
- Målet ska nås 2015
- Ambitiöst mål, men väl förankrat

Fördjupat och breddat samarbete med kunderna  
Nya kunder



Nya erbjudanden  
Nya geografiska marknader  
Nya kompetensområden



# Marknad

- Den osäkra marknadssituationen är mer positiv än tidigare
- Trenden att kunderna genomför kostnadsreducerande åtgärder såsom konsolidering av antalet leverantörer fortsätter
- Prispress av befintliga avtal samt utbyte mot billigare leveranser i befintliga projekt fortsätter om än i mindre skala än tidigare



# Utsikter

Styrelsen bedömer att den förbättrade marknaden tillsammans med genomförda operativa förbättringar ger eWork möjligheter att redovisa god tillväxt och kraftigt förbättrat rörelseresultat för helåret 2010 jämfört med 2009



# IR-kontakter

Claes Ruthberg, vd och koncernchef

Tel: 08-50 60 55 05

e-post: [claes.ruthberg@ework.se](mailto:claes.ruthberg@ework.se)

Ulf Henning, CFO

Tel: 08-50 60 55 12

e-post: [ulf.henning@ework.se](mailto:ulf.henning@ework.se)

